

The image features a central graphic with a blue globe background. A large red heart is positioned behind the word 'mabel', which is written in a bold, red, rounded font with a white outline. Below the heart, a yellow banner with a scalloped edge contains the text 'I love you' in a black, cursive script. The entire graphic is surrounded by various biscuits, including round ones with patterns, rectangular ones, and a chocolate sandwich cookie. A red circular border is visible on the left side of the image.

mabel

I love you



*Perfil para ser
empresário?*

mabel



Ter uma empresa é o sonho da maioria das pessoas. Conciliar vida pessoal e profissional, tirar férias quando quiser, determinar seus próprios horários... Por outro lado, ser responsável pelo sucesso de um negócio pode ser uma experiência solitária, enquanto abrir mão da segurança financeira de ter um emprego pode ser mais difícil do que você imagina.

mabel



*Você está preparado
para se dedicar
integralmente?*

mabel



Quanto mais o empresário se dedica ao seu negócio, maior a rentabilidade da empresa. A afirmação se baseia em estudo da Fundação Getúlio Vargas (FGV), que constatou que o lucro da empresa aumenta em 1% para cada hora a mais que o empresário trabalha.

mabel



Se você não está preparado para abrir mão de ter um horário específico de trabalho, é bom pensar duas vezes antes de abrir o seu negócio, pois o ditado "é o olho do dono que engorda o gado" parece ser bastante verdadeiro quando se trata de administrar um negócio próprio.

mabel



*Como você se relaciona
com as pessoas?*

mabel



Muitas pessoas acreditam que basta ter conhecimento técnico do produto, ou serviço, para ter sucesso nos negócios. Mas não é bem assim. Ainda que o conhecimento do ramo de atividade da sua empresa seja importante, você depende de outras pessoas para manter as portas do seu negócio abertas e é preciso saber se relacionar com elas.

mabel



Além disso, para vender não basta conhecer o produto, é preciso conseguir convencer o seu cliente. Não estamos falando de conhecimentos de marketing ou vendas, mas simplesmente capacidade de se comunicar e relacionar com os outros.

mabel



*Está disposto a
assumir riscos?*

mabel



Montar seu próprio negócio requer uma boa dose de ousadia, empreendedorismo e, principalmente, coragem de enfrentar os riscos comuns à abertura de uma empresa.

mabel



Um dos aspectos mais difíceis de se tornar um empresário envolve a capacidade que a pessoa tem em aceitar decepções ou fracassos e mesmo assim continuar lutando. As dificuldades deverão ser vistas como um motivo a mais para seguir em frente, sem desistir ou se dar por vencido logo de início. Enxergar oportunidades: esta deve ser uma de suas principais funções.

mabel



*Você está
constantemente
informado?*

mabel



Para sobreviver a este mercado acirrado é necessário que você realmente o conheça e esteja atento às novas tendências apresentadas em seu setor, ao trabalho da concorrência, aos preços e às tecnologias mais avançadas, com o objetivo principal de constantemente abrir novas frentes de negócio

mabel



*Você se considera
organizado?*

mabel



Organização é uma característica essencial para quem está pensando em abrir um negócio: afinal, você precisa conciliar várias funções.

mabel



*É dinâmico e rápido
para tomar decisões?*

mabel



O empresário deve ter em seu perfil o dinamismo, para que se dedique às diversas atividades e capacidade para decidir rapidamente qual o caminho a seguir.

mabel



Montar um negócio exige muita dedicação e perseverança. Não é de um dia para o outro que a sua base de clientes vai crescer e é preciso estar preparado para as eventuais decepções. Lembre-se que muitas vezes o fato da sua empresa não fechar um negócio não é culpa sua, mas sim resultado de uma conjuntura maior.

mabel



Parece difícil?

mabel



Trata-se sim de um longo caminho a percorrer. Mas, o sucesso depende, principalmente, de você! Adote uma postura positiva em relação aos desafios planejando-se, contando com uma rede de apoio (networking) e, sobretudo, não se esquecendo de dedicar algum tempo para a sua vida pessoal.

mabel



mabel

I love you

LINHA DO TEMPO

mabel



1952

**Os Irmãos Scodro iniciam atividades em
Juiz de Fora – Minas Gerais.**

**Surge a SIMA - Sociedade Industrial de
Máquinas Alimentícias Ltda.**

mabel



1953

**Inauguração da SIPA – Sociedade Industrial
de Produtos Alimentícios Ltda.**

Em São Paulo

**Em 12/10/1953 em Mococa – SP - início das
atividades da Fábrica e produção dos
primeiros biscoitos**



mabel



1958

**Mudança da SIPA para cidade
de Ribeirão Preto - SP**

mabel



1962

**É inaugurada a Fábrica de
Ribeirão Preto - SP**

mabel



FÁBRICA DE RIBEIRÃO PRETO – São Paulo



mabel



1963

Mudança de SIPA para CIPA.

**Início da fabricação das
rosquinhas de **MABEL****

mabel



1972

**Acontece a Primeira ampliação
da Fábrica de Ribeirão
Preto – SP.**

mabel



1975

É inaugurado o Parque Industrial
CIPA-GO na cidade de
Aparecida de Goiânia – GO.



mabel



FÁBRICA DE APARECIDA DE GOIÂNIA - Goiás



mabel



1976

**Acontece a Segunda ampliação da
Fábrica de Ribeirão Preto – SP.**

mabel



1981

**Com mais investimento acontece a
Terceira Ampliação da Fábrica
de Ribeirão Preto.**

mabel



1984

A CIPA dividiu-se em dois grande grupos:

Grupo MABEL – SP e

Grupo MABEL – GO.

mabel



1985

**A Fábrica de Ribeirão Preto
recebe a quarta ampliação**

mabel



1986

**É feita a Primeira Ampliação da
Fábrica de Aparecida de
Goiânia – GO.**

mabel



FÁBRICA DE APARECIDA DE GOIÂNIA - Ampliação



mabel



1989

**É inaugurada a Fábrica do
Rio de Janeiro**

mabel



FÁBRICA DE DUQUE DE CAXIAS – Rio de Janeiro



mabel



1991

**Segunda ampliação da
Fábrica de Aparecida de
Goiânia – GO.**



mabel



1996

A MABEL – GO expande suas atividades formando a Holding NE Participações S/A, composta por várias empresas, entre elas:

CIPA – GO

CIPA – RIO

Fundação Nestore Scodro

Neste mesmo ano acontece a Terceira ampliação da Fábrica de Aparecida de Goiânia – GO.

mabel



1998

**É inaugurada a unidade Fabril de
Três Lagoas – MS**

**Neste mesmo ano acontece a
Quarta ampliação da Fábrica de
Aparecida de Goiânia – GO.**

mabel



FÁBRICA DE TRÊS LAGOAS - Mato Grosso do Sul



mabel

Biscoitos
mabel



2000

**Inauguração da Fábrica de
Itapuranga D'Ajuda em
Sergipe**

**Neste mesmo ano acontece a
Quinta ampliação da Fábrica
de Aparecida de Goiânia – GO.**

mabel



FÁBRICA DE ITAPURANGA D'AJUDA - Sergipe



mabel



2002

Acontece a UNIFICAÇÃO do
GRUPO MABEL

mabel



2004

É inaugurada a Fábrica de
ARAQUARI em Santa
Catarina

mabel

mabel



FÁBRICA DE ARAQUARI – Santa Catarina



mabel

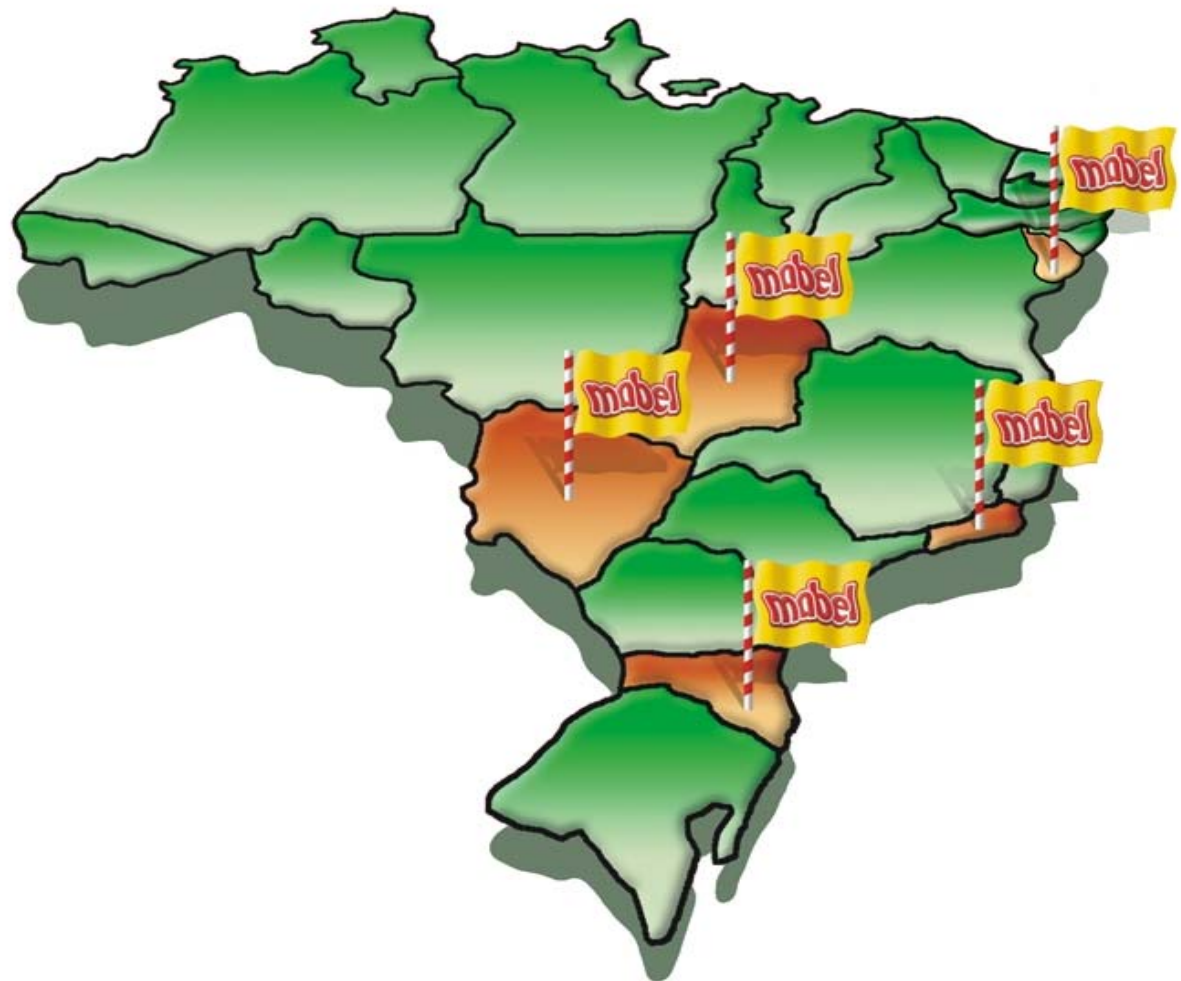
mabel



2005

**As unidades de Sergipe e
Aparecida de Goiânia é
ampliada com novas linha de
biscoitos wafer e maisena.**

mabel

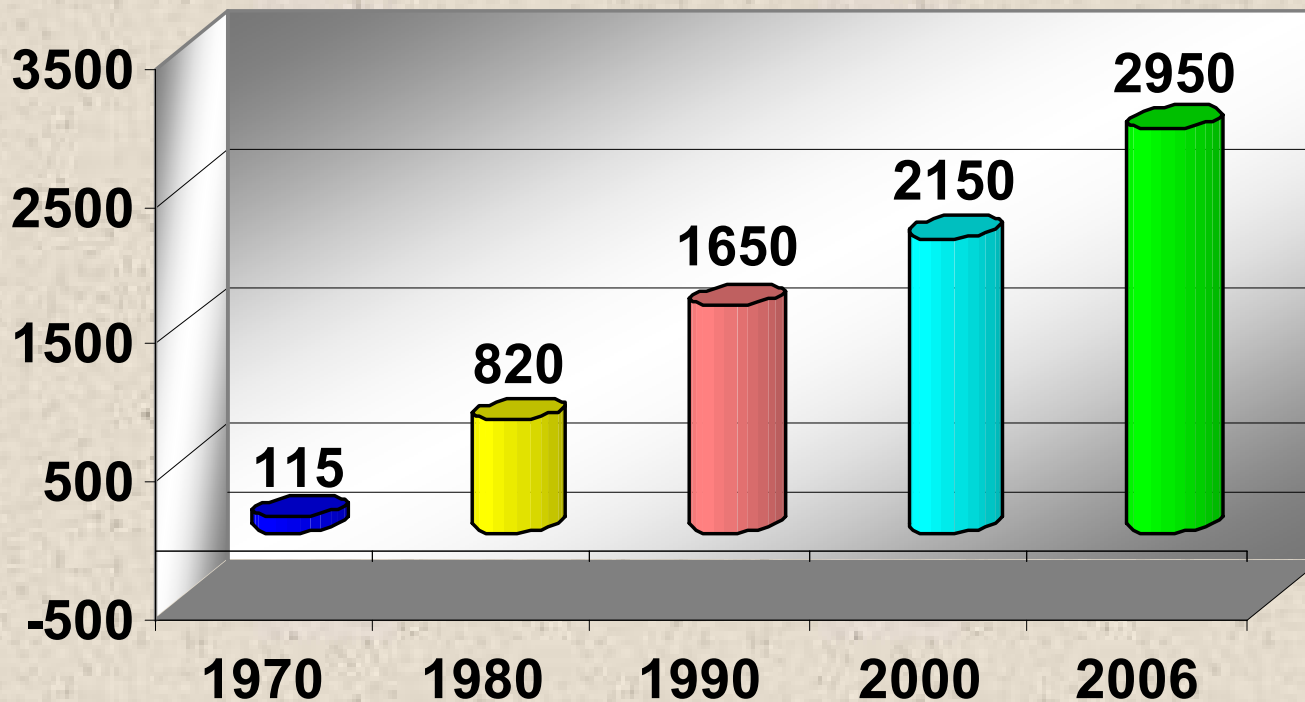


mabel



Nº de Funcionários

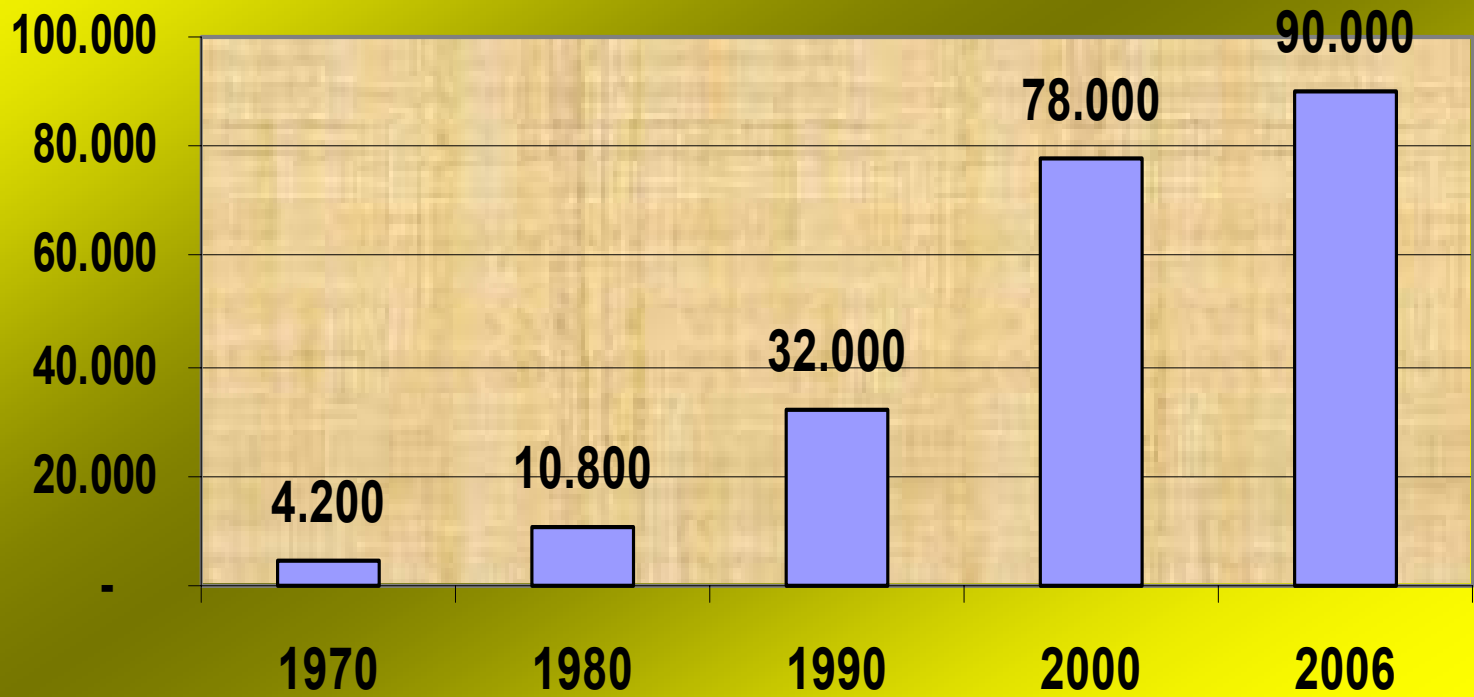
Anos: 1970, 1980, 1990, 2000 e 2006





VOLUME DE VENDAS (Em Ton)

Anos 1970, 1980, 1990, 2000 e 2006



mabel

PRODUZINDO BISCOITOS HÁ MAIS DE 50 ANOS





O GRUPO MABEL É COMPOSTO POR:

Cipa Industrial de Produtos Alimentares LTDA.

Biscoitos, Farinha de Trigo e Salgadinhos.

Gama Industrial e Comercial de Secos e Molhados LTDA.

Balas, Pirulitos, Chicletes, Sucos e Refrescos.

Cepalgo Embalagens Flexíveis Ltda.

Embalagens Flexíveis

mabel



**“ Existem três tipos de empresa:
as que fazem as coisas
acontecerem,
as que ficam observando o que
acontece e
as que ficam se perguntando o
que aconteceu. ”**

Anônimo

mabel

**“ Cada projeto que
empreendemos, começa com
uma pergunta:
Como podemos fazer o que
nunca foi feito? ”**

Stuart Hornery, GEO, Lend Lease

mabel



mabel



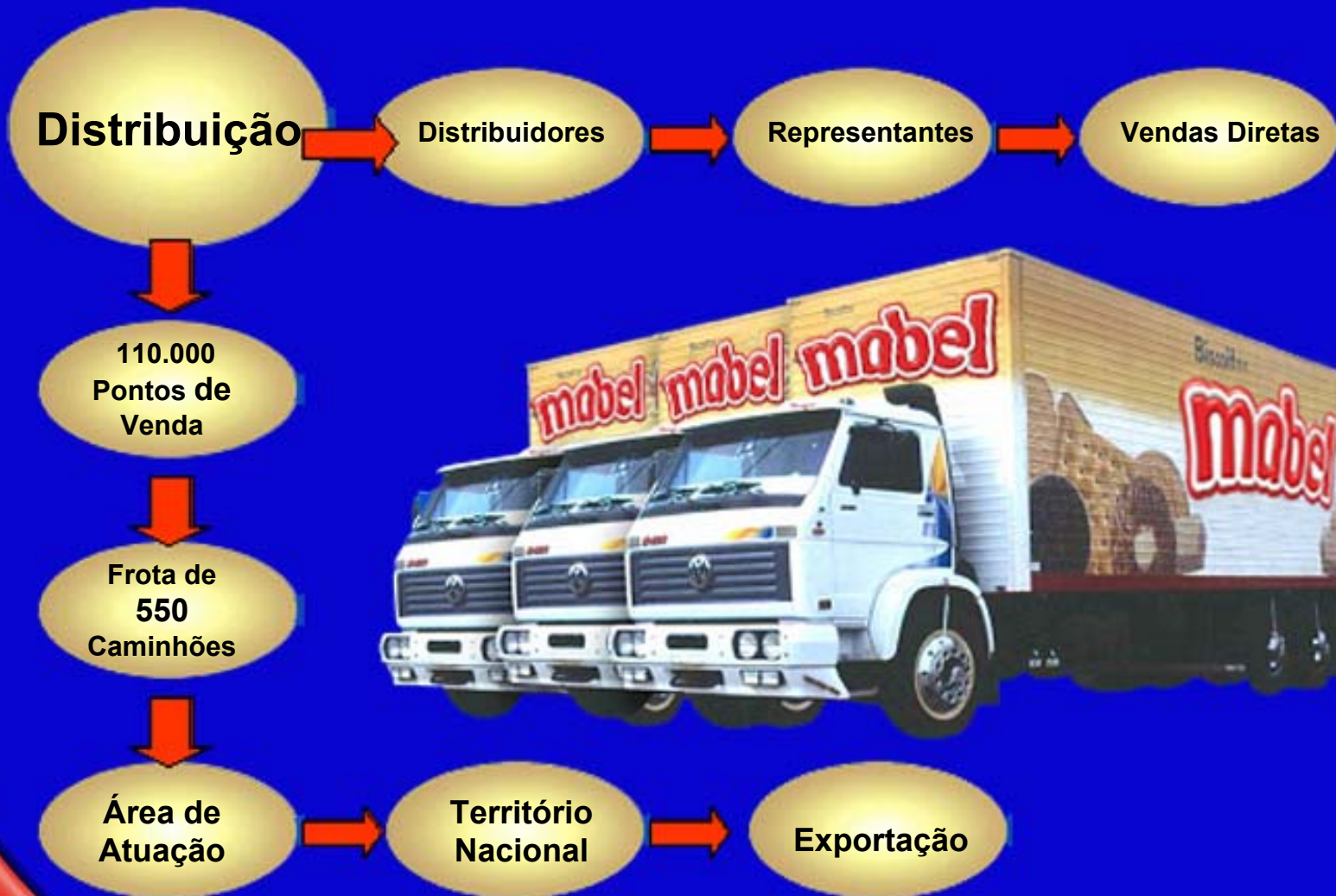
***“ O Departamento de Vendas
não é a empresa inteira, mas
seria bom que a empresa inteira
fosse o Departamento de
Vendas. ”***

Anônimo



mabel

SISTEMA DE DISTRIBUIÇÃO



mabel

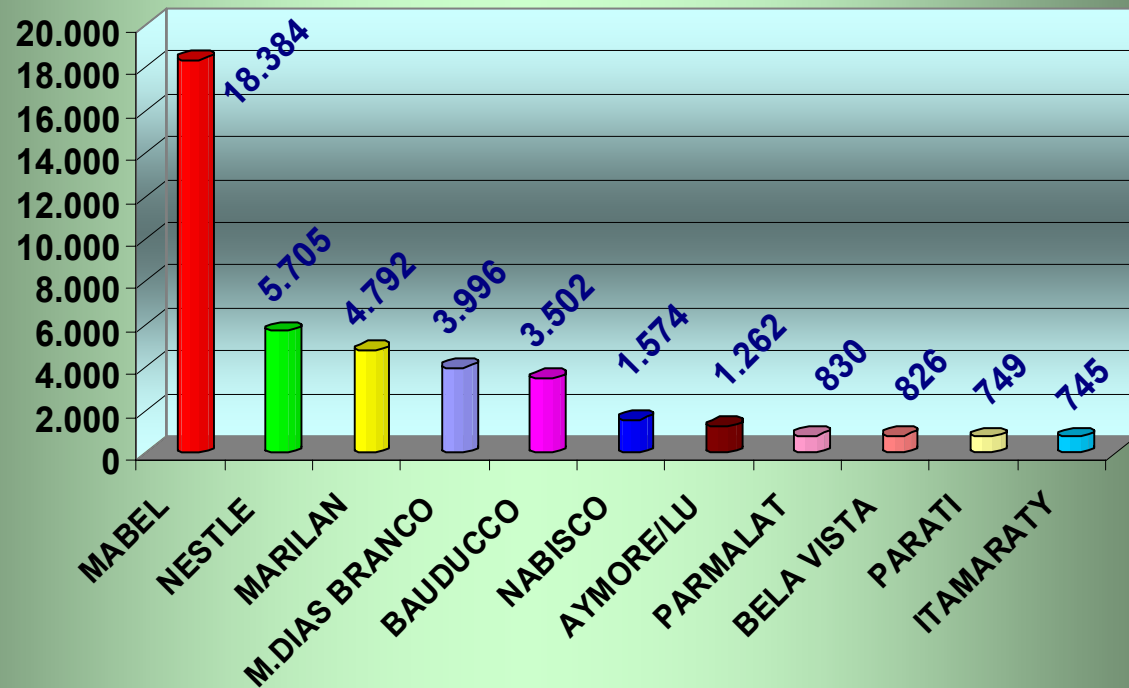


VENDAS

ANO - 2006 VENDAS DE BISCOITOS (Em ton)
PRINCIPAIS FABRICANTES

Goiás / Mato Grosso do Sul e Distrito Federal

Fontes: (*) MABEL - Vendas das 5 Fábricas e A C NIELSEN - Os demais Fabricantes



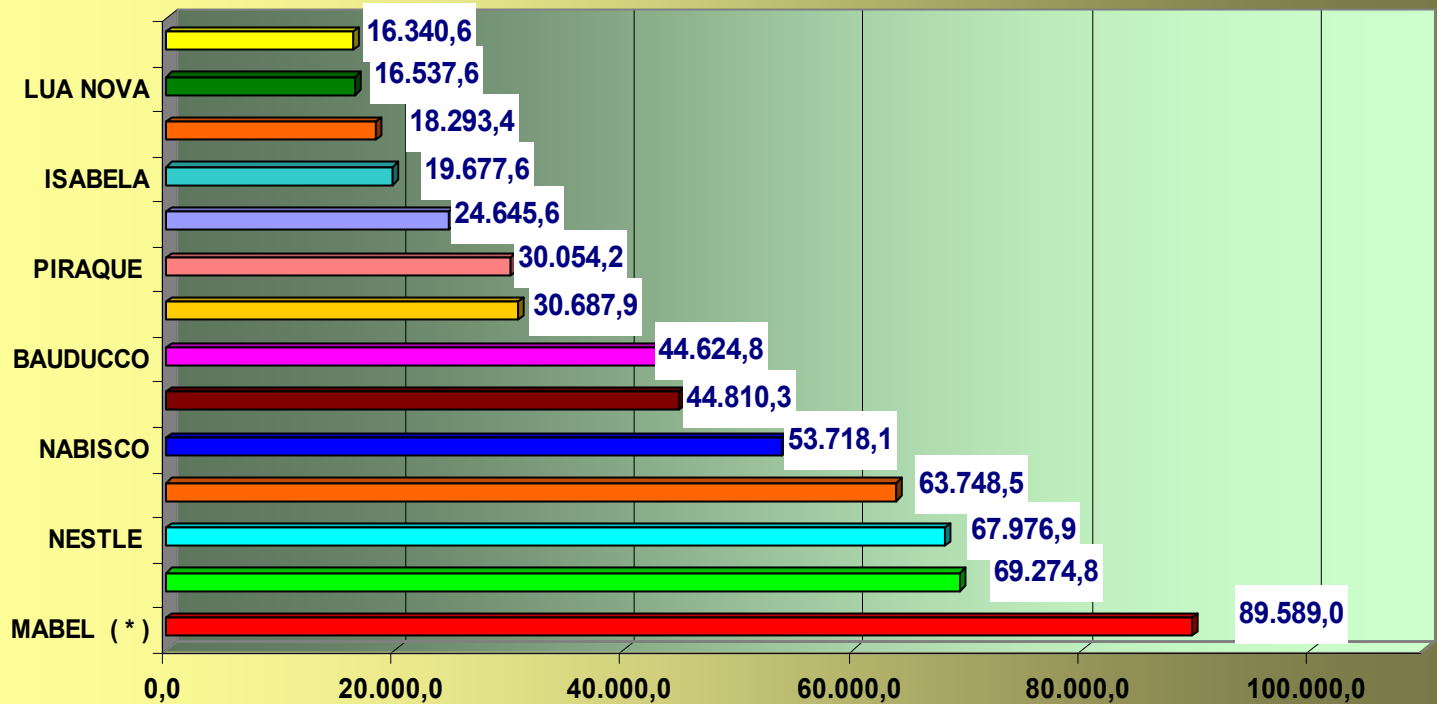
mabel



VENDAS

ANO - 2006 VENDAS DE BISCOITOS TOTAL BRASIL (Em ton)
PRINCIPAIS FABRICANTES

Fontes: (*) MABEL - Vendas das 5 Fábricas e A C NIELSEN - Os demais Fabricantes



A MABEL exporta para mais de 40
PAÍSES



**“ Não contrate a melhor
equipe. Contrate um
excelente time que ame a
causa de seu projeto. ”**

Marco Aurelio F. Vianna.

mabel

PESSOAS MAIS QUALIFICADAS= DIFERENCIAL COMPETITIVO





RECURSOS HUMANOS

**BUSCANDO UM DIFERENCIAL DE
QUALIDADE ATRAVÉS DAS PESSOAS**

SELEÇÃO

REMUNERAÇÃO

TREINAMENTO

OPORTUNIDADE DE CRESCIMENTO PROFISSIONAL

mabel

TECNOLOGIA E DESENVOLVIMENTO

“ Estamos na década do valor.
Se você não conseguir vender
um produto da melhor qualidade
pelo menor preço (...) a melhor
maneira de reter seus clientes é
imaginar constantemente como
lhes dar mais por menos. ”

Jack Welch, Presidente da General Electric

mabel

“ Crie uma causa não
um NEGÓCIO ”

*Gary Hamel, Fortune (junho de 2000), sobre reinventar
uma empresa (Modelo nº1: Charles Schawab)*



mabel



**“ Visão é a arte de ver
as coisas invisíveis. ”**

Jonathan Swift

mabel

**“ Se as coisas parecem
sob controle, você não
está indo depressa o
suficiente. ”**

Lucille Ball



mabel

**“ Antes os grandes
comiam os pequenos.**

**Agora os rápidos
comem os lentos.”**

*Geoff Yang, IVP –
(Institutional Venture Partners)*



mabel



QUALIDADE NÃO BASTA

“ Embora tudo possa estar melhor, também está ficando cada vez mais igual. ”

*Paul Goldberger sobre varejo, “The Sameness of Things”
“A Mesmece das Coisas” The New York Times*



mabel



“ Existe somente um patrão:
O cliente. E ele pode demitir
todos na empresa, do presidente
para baixo, simplesmente
gastando seu dinheiro em outro
lugar. ”

Sam Walton, presidente da Wall-Mart



mabel

**“ As mulheres e a
gestão da economia...” ”**

mabel



MULHER - ÍCONE

- *Ela é... No mínimo... Um pouco original!
- *Sua curiosidade é... Insaciável
- *Ela acha que asneiras são... Tão normais quanto respirar!
- *Ela convive com alguns...
Sujeitos verdadeiramente radicais!
- *Ela **não** é deus. Ela **não** é a mulher Biônica. Ela **está**... Determinada a fazer uma grande diferença!

mabel

COISA DE MULHER = ADEQUAÇÃO À NOVA ECONOMIA

- * Capacidade de improvisar**
- * Foco nos relacionamentos**
- * Menos “preocupação” com posição**
- * Auto determinadas**
- * Sensíveis a confiança**
- * Intuitivas**
- * Menos ameaçadas por pessoas fortes**
- * Intrínseca (motivação) > Extrínseca**

mabel

**“ Mulheres bem
comportadas raramente
entram para a história. ”**

Anita Borg, Institute for Women and Technology

mabel

ESQUECER > APRENDER

“ O problema nunca é como trazer idéias novas e inovadoras para sua mente, e sim como tirar as idéias velhas de lá. ”

Dee Hock



BALANÇO SOCIAL

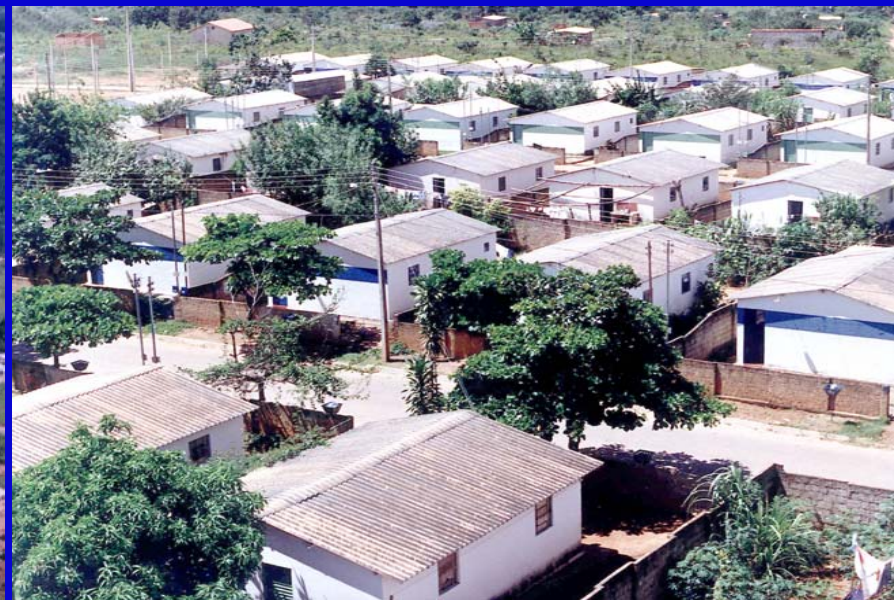
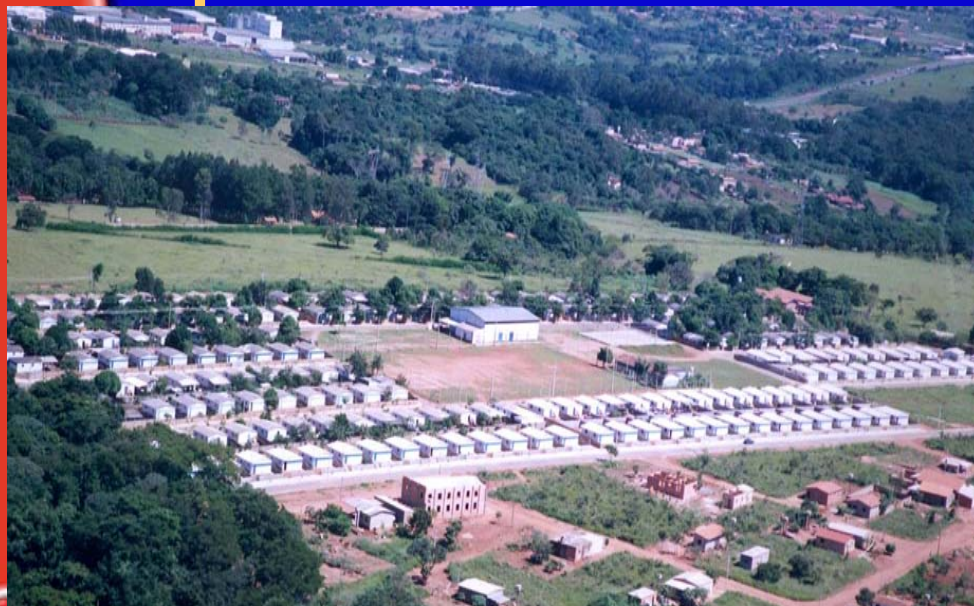




INVESTIMENTOS SOCIAIS

HABITAÇÃO

- **CONJUNTO HABITACIONAL MABEL**
- **Mantém um total de 234 residências**
- **Abriga 213 famílias em um total de 836 pessoas beneficiadas.**





INVESTIMENTOS SOCIAIS

EDUCAÇÃO

•CRECHE

- Conta com 5 profissionais e atende hoje 42 crianças, de 4 meses a 7 anos, filhos de funcionárias, oferecendo banho, alimentação, lazer e etc.





INVESTIMENTOS SOCIAIS

EDUCAÇÃO

- Programa de alimentação, beneficiando 58 crianças de 7 a 14 anos diariamente com atividades sociais e esportivas.



mabel



INVESTIMENTOS SOCIAIS

SAÚDE

- **FUNDAÇÃO NESTORE SCODRO**
- **Mantém um centro de saúde para atendimento da comunidade em parceria com SESI e Prefeitura de Aparecida de Goiânia.**



mabel



INVESTIMENTOS SOCIAIS

SAÚDE

- Conta com:

- 7.000 pacientes atendidos por ano.
- Equipe médica permanente com 6 profissionais de saúde.



mabel



INVESTIMENTOS SOCIAIS SAÚDE

- Clínica odontológica em parceria com o SESI atende a 2.700 pacientes/ano.



mabel



INVESTIMENTOS SOCIAIS SEGURANÇA

- Parceria com a polícia militar, mantendo um posto policial para a ronda e segurança local.





INVESTIMENTOS SOCIAIS LAZER E SERVIÇOS

- Mantemos um centro comunitário junto ao conjunto habitacional, com atividades culturais, esportivas e educacionais, atendendo hoje aproximadamente **1.000** pessoas diretamente, contando com quadra poli-esportiva e campo de futebol.





INVESTIMENTOS SOCIAIS TRANSPORTE

- Mantemos 4 ônibus, servindo diariamente aos funcionários, facilitando seu transporte entre a empresa e a residência.



mabel



CENTRO DE CONVIVÊNCIA VITORINO SCODRO

Área construída 2.800m²





INVESTIMENTOS SOCIAIS LAZER E SERVIÇOS

- Auditório com ar condicionado, capacidade para 200 pessoas.
- Teatro/Cinema com ar condicionado com 141 lugares com eventos diários





INVESTIMENTOS SOCIAIS LAZER E SERVIÇOS

- Biblioteca com acervo superior a 800 títulos.
- Sala de Jogos, Ambulatório, Quiosque com TV.



mabel



FESTIVAIS GASTRONOMICOS

Prato Gaúcho – Arroz Carreteiro

Prato Paulista – Virado à Paulista

Prato Baiano – Vatapá

Prato Goiano – Frango com Guariroba e Pequi

Nas sextas-feiras a típica Feijoada Completa.



Cardápio típico – pamonha à moda



INVESTIMENTOS SOCIAIS INFRA-ESTRUTURA E MEIO AMBIENTE

- Possuímos estações de tratamento de efluentes em todas as nossas unidades fabris.
- Programa de educação e coleta seletiva do lixo
- S.O.L.P. Segurança Ordem, Limpeza e Produtividade



mabel



INVESTIMENTOS SOCIAIS INFRA-ESTRUTURA E MEIO AMBIENTE

- Promoção da Semana de Saúde e Meio Ambiente.
- Programa de desenvolvimento comunitário.
- Projeto “Porta abertas”
- Ação do Araguaia



mabel



“EMPRESA-CIDADÃ”

“ Grupo Mabel recebe o troféu Empresa-Cidadã, pelos relevantes serviços prestados na construção de um novo Brasil. ”



mabel



OS MAIORES DE GOIÁS ICMS



mabel



**“ O lucro estará, cada vez
mais, do lado dos
competentes e cada vez
mais longe dos espertos”**

Marco Aurélio F. Viana

mabel



mabel

I love you

Muito Obrigado

mabel